

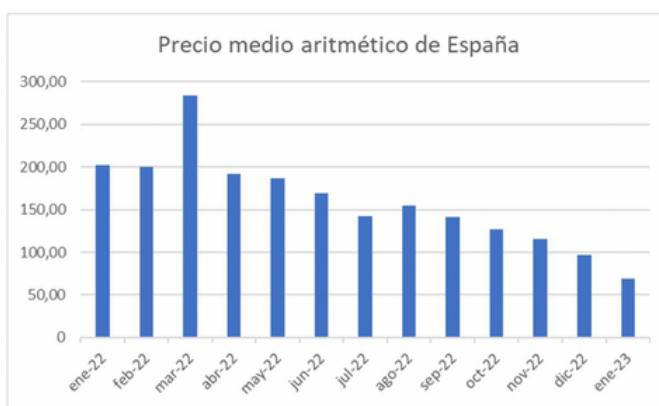
RESUMEN NEGOCIACIONES 2022

Finalizado el difícil año 2022, os adjuntamos el resumen de las negociaciones realizadas:

Artículo	Imp. negociado	Ahorro Ident	Ahorro
Mensajería Nacional	290.445,30	8.710,23	3%
Paquetería Internacional	861.491,93	16.268,29	2%
Suministros industriales	170.454,54	6.302,82	4%
Electricidad	30.324.864,91	196.914,50	1%
Combustibles	260.312,00	25.799,00	10%
Material de oficina	276.674,14	4.367,51	2%
Gas Natural	5.808.941,39	10.233,14	0%
Gases Industriales	31.786,72	0	0%
Gestión de Residuos	80.714,21	0	0%
Prevención COVID	17.025,39		0%
Total	38.134.134,79	269.864,83	1%

El año 2022 ha sido crítico por las subidas de precios, la mayoría de ellas esperamos que sufran retrocesos durante 2023, especialmente en energía.

En electricidad y gas, sufrimos los picos de marzo y agosto, con valores que llegaron a multiplicar por 10 su cotización histórica. Desde entonces, estamos en una tendencia bajista, como muestra el gráfico del precio medio de la electricidad (www.omie.es)



Nuestra recomendación para las renovaciones de final de año fue firmar contratos indexados, sin permanencia, y con posibilidad de cierre de futuros. Ello nos permitirá pasar a precio fijo cuando consideramos que el mercado está en situación propicia.

A fecha 7/2/23 los futuros de electricidad para el resto del año están entre 123 y 150 euros/mwh, precios muy superiores a la tendencia del precio diario indexado (OMIE). Hay un factor que puede reducirlos a corto plazo, la solicitud de ampliación del mecanismo de tope del gas (Excepción Ibérica) que el gobierno ha solicitado se amplíe desde el 31 de mayo al 31 de diciembre.

En el gas, la situación es también favorable, ya que los precios han pasado de 200 euros/mwh a menos de 55 euros/mwh (MIBGAS). Sin embargo existe actualmente una especulación en las operaciones de cierre de futuros que hace que no haya liquidez para adquirir futuros con precios inferiores a 65 euros/mwh. De momento, nuestros asociados, con el contrato indexado, se benefician directamente de los precios diarios, que es la mejor opción en estos momentos. Cuando llegue la oportunidad, os haremos llegar la correspondiente propuesta de cierre de precios fijos.

En el resto de productos/servicios negociados, mantenemos los acuerdos anteriores:



TELEFONÍA:

Renovación del acuerdo con TELEFÓNICA sin subida de tarifas de móvil y manteniendo condiciones de fijo. Para empresas que han tenido incidencias, hemos negociado un contrato con ORANGE que ofrece precios incluso más competitivos que TELEFÓNICA.



PAQUETERÍA:

Mantenemos los acuerdos con DHL (internacional) y CORREOS EXPRESS (nacional y Portugal)



MATERIAL OFICINA:

Seguimos con LYRECO, que ha preparado una oferta específica para la central de compras de equipos de impresión en pago por uso y EPI's.

De los restantes productos negociados, si tenéis interés, por favor, consultadnos.

ASCENSIO AENCIO MARTÍNEZ
Director de la Central de Compras
610.215.310
centraldecompras@avia.com.es