



MEETINGS & NEGOTIATIONS



OBJETIVOS

- Analizar y hablar sobre los procedimientos de reuniones & negociaciones
- Enseñar a los participantes diversas técnicas y lenguaje para participar en reuniones (eg giving opinions, clarifying ideas, agreeing and disagreeing)
- Enseñar a los participantes diversas técnicas y lenguaje para participar en negociaciones (eg proposing, bargaining, compromising)
- Concienciar a los participantes de los factores de comportamiento culturales



CONTENIDOS

1. The role of meetings
2. Preparing the meeting
3. The language of meetings
4. Chairing a meeting
5. Negotiations

DESTINATARIOS

- Alumnos con un nivel mínimo de inglés de intermedio.
- Alumnos comprometidos con la temática del curso y dispuestos a consolidar los conocimientos tanto en clase como en casa.